



Gi Research è la divisione di GI Group Spa specializzata nella ricerca e selezione di profili Professional e Middle Management

Per azienda che produce e commercializza materiali chimici destinati all'industria delle costruzioni come malte per il ripristino del calcestruzzo, per la deumidificazione, impermeabilizzanti e resine, prodotti per il rinforzo strutturale delle strutture in calcestruzzo.

Ricerchiamo

KEY ACCOUNT/COMMERCIALE PRODOTTI CHIMICI PER L'EDILIZIA

La risorsa si occuperà di gestire e ampliare il portafoglio clienti della società nel mercato della rivendita di materiale edile e delle piccole/medie imprese.

I requisiti fondamentali sono i seguenti:

- Esperienza di almeno 3 anni nel ruolo e indispensabile provenienza dal settore specifico
- Ottima conoscenza del mercato della cantieristica
- Diploma di Geometra o laurea Ingegneria
- Ottima cultura tecnica e conoscenza approfondita dei prodotti chimici per l'edilizia
- Ottima conoscenza e utilizzo strumenti informatici
- Forte capacità di relazionarsi a diversi livelli e ottime abilità dialettiche e comunicative
- Residenza nell'area Nord della Toscana

Sede di lavoro: Toscana

Inquadramento: Contratto a tempo determinato finalizzato a tempo indeterminato.

Per candidarsi inviare il cv all'indirizzo mail:

Gi Research/ Gi Group

V. Ponte alle Mosse 16/A- Firenze

E-mail: firenze@giresearch.it

TEL: 055 3215496

FAX:055 354103

I candidati amboessivi (L.125/91), sono invitati a leggere sul sito www.giresearch.it l'informativa privacy (D.Lgs.196/2003).

Gi Group S.p.A. (Aut. Min. 1101-SG del 26/11/2004)